

Le 28 octobre 2010

Assemblée annuelle et extraordinaire 2010



COMMUNICATIONS
PAR SATELLITES

COMMUNICATIONS
SANS FIL MOBILES

COMMUNICATIONS
SANS FIL FIXES

DIFFUSION

FACILITER LES COMMUNICATIONS
ENTRE UTILISATEURS DU MONDE ENTIER



MOT DE BIENVENUE

Daniel Piergentili
Président et Chef de la direction



ORDRE DU JOUR

- Nomination du Secrétaire et des scrutateurs
- Rapport de présences des scrutateurs
- Avis d'assemblée
- Méthode de scrutin
- Réception des états financiers et du rapport des vérificateurs
- Élection des administrateurs
- Nomination des vérificateurs
- Consolidation des actions
- Modification du régime d'options d'achat d'actions
- Présentations par la direction
- Questions et commentaires des actionnaires
- Conclusion



PRÉSIDENT DE L'ASSEMBLÉE

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



NOMINATION DU SECRÉTAIRE ET DES SCRUTATEURS

Bruno Dumais, Secrétaire

CIBC Mellon Trust, Scrutateurs



RAPPORT DE PRÉSENCES DES SCRUTATEURS

Jeannine Rigon
CIBC Mellon Trust

Lyne Lefebvre
CIBC Mellon Trust



AVIS D'ASSEMBLÉE

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



MÉTHODE DE SCRUTIN

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



RÉCEPTION DES ÉTATS FINANCIERS ET DU RAPPORT DES VÉRIFICATEURS

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



ÉLECTION DES ADMINISTRATEURS

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



CANDIDATS PROPOSÉS

Noah Billick

Robert Boisjoli

Jeffrey A. Mandel

Hubert Marleau

David B. Parkes

Daniel Piergentili



NOMINATION DES VÉRIFICATEURS

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



VÉRIFICATEURS PROPOSÉS

BDO Canada s.r.l.



CONSOLIDATION DES ACTIONS

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



MODIFICATION DU RÉGIME D'OPTIONS D'ACHAT D'ACTIONS

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



PRÉSENTATION PAR LA DIRECTION

Bruno Dumais, CA

Vice-président, finances et Chef de la direction financière

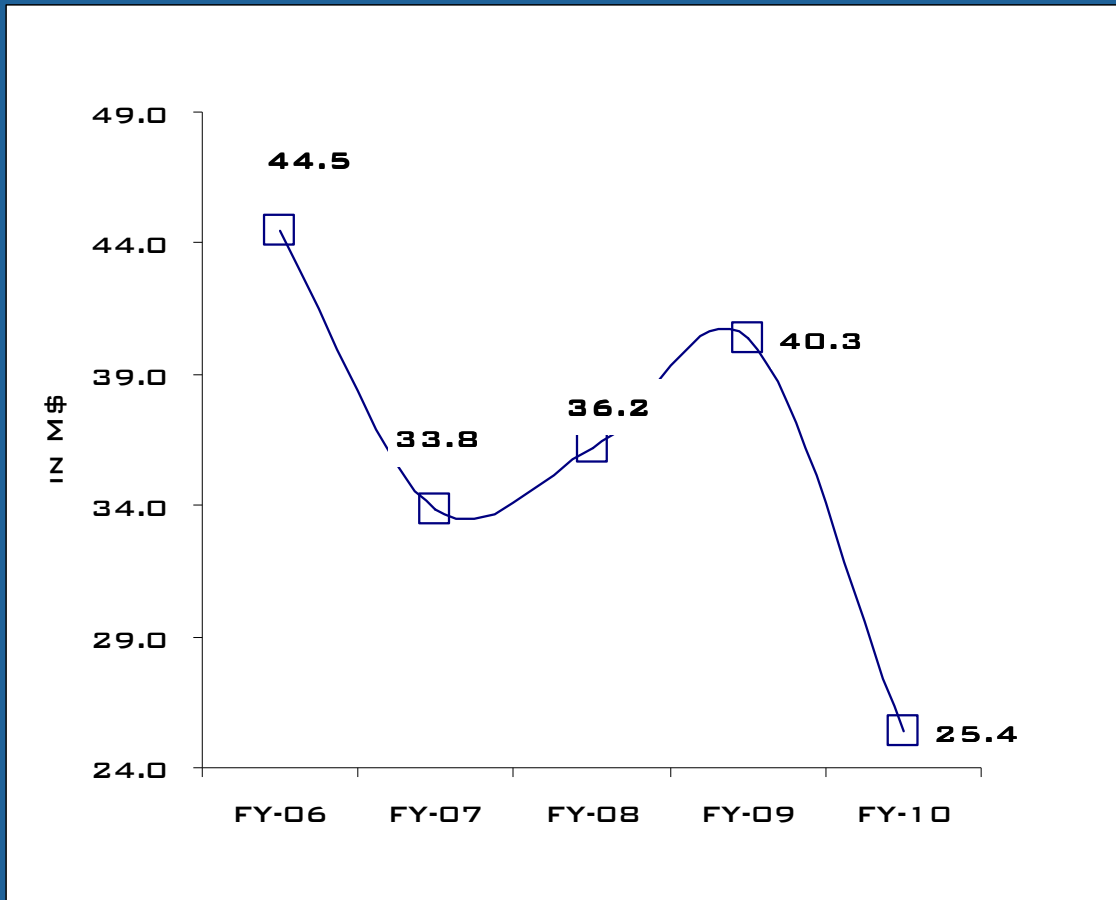


SOMMAIRE DE L'INFORMATION FINANCIÈRE

M \$CA	FY-10	FY-09	FY-08	FY-07	FY-06
Ventes	25,4	40,3	36,2	33,8	44,5
Bénéfice brut	3,7	8,5	8,1	5,5	5,3
Dépenses d'opérations	10,3	11,9	10,7	12,8	16,5
Dépréciation d'actifs	2,7	2,1	0,9	0,2	0,8
Perte nette	(11,3)	(4,6)	(6,4)	(12,4)	(17,4)
BAIIA	(6,6)	(0,7)	(1,9)	(7,5)	(11,3)



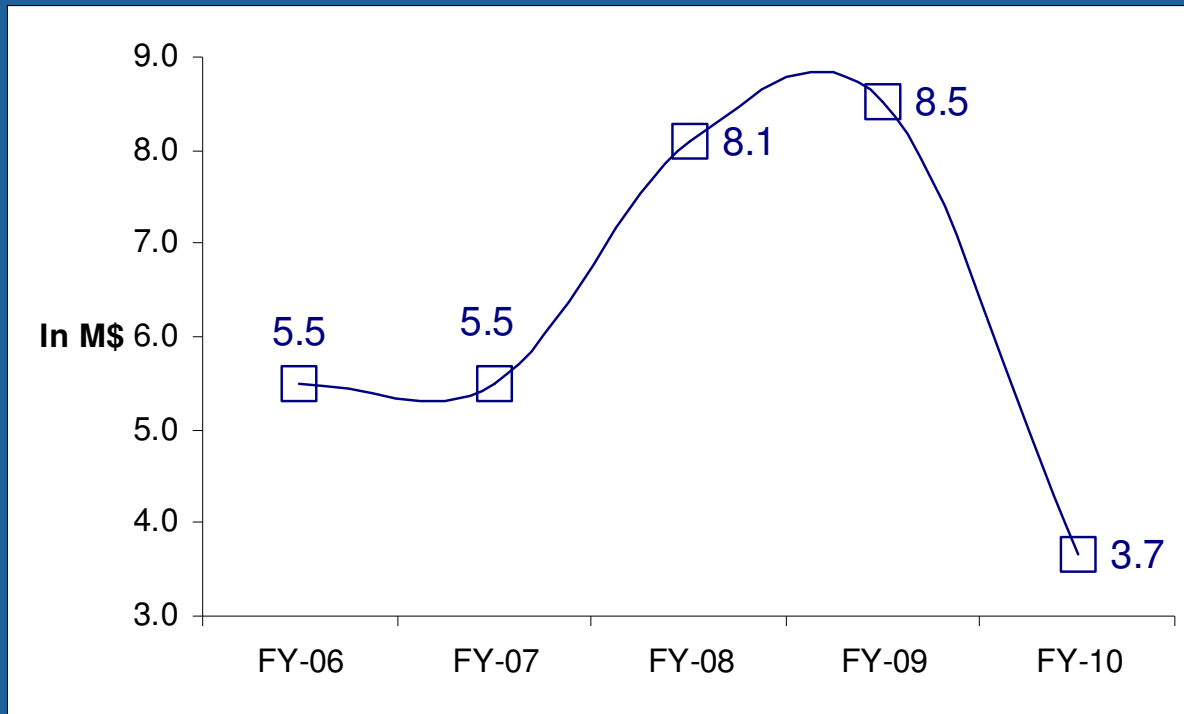
VENTES



- ✓ **Variation de 13,5M\$ des plus importants clients de Télécommunications**
- ✓ **Les ventes de Satcom impactées par la réduction du CAPEX des clients en Amérique du nord**
- ✓ **La demande pour les produits spécialisés de Télécommunications a pris plus de temps à se matérialiser**
- ✓ **Keragis a complété la qualification de 4 produits après la fin d'année**



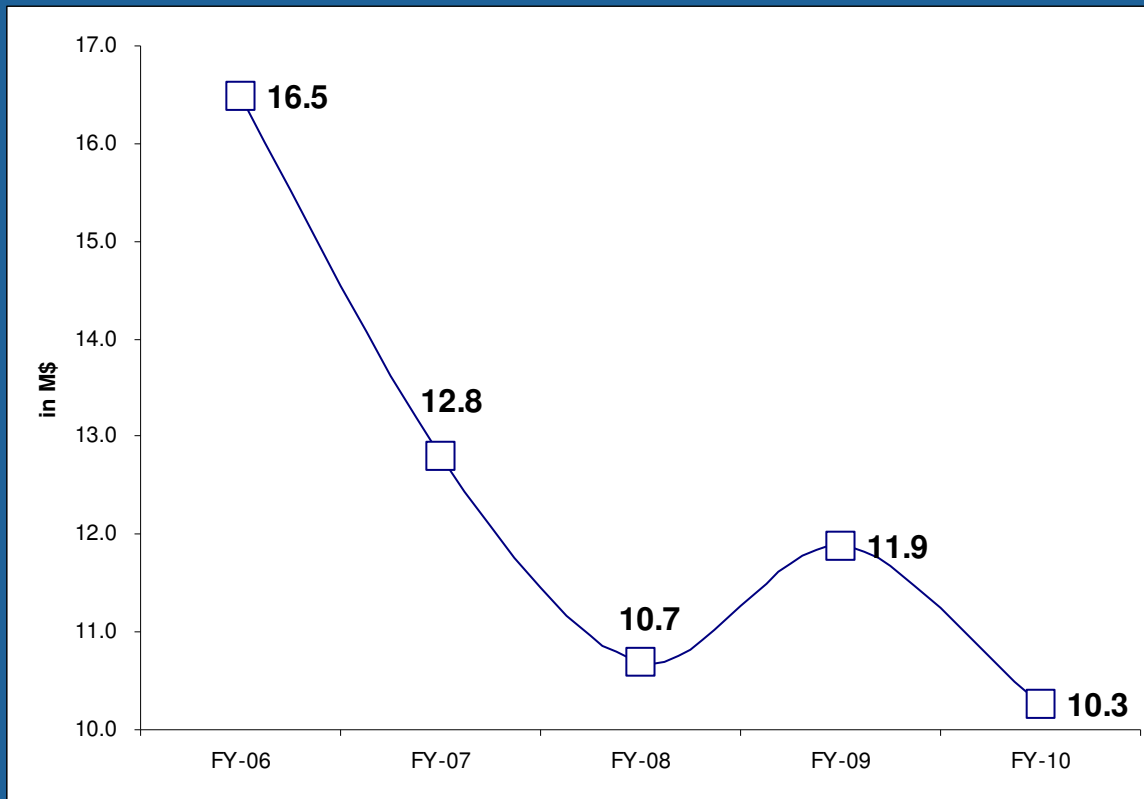
BÉNÉFICE BRUT



- ✓ **Conséquence directe de revenue moins élevés**
- ✓ **Réduction des frais de fabrication variables durant l'année financière**



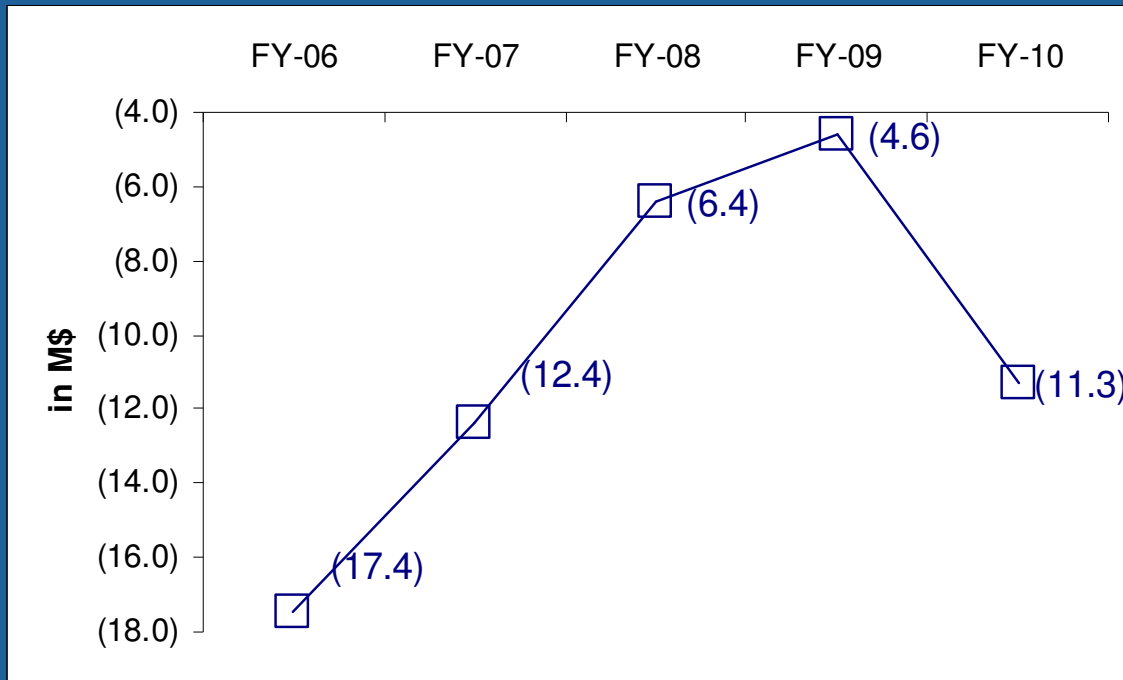
DÉPENSES D'OPÉRATIONS



✓ **Ajustement des dépenses et des frais de R&D en fonction des besoins requis pour supporter la croissance future**



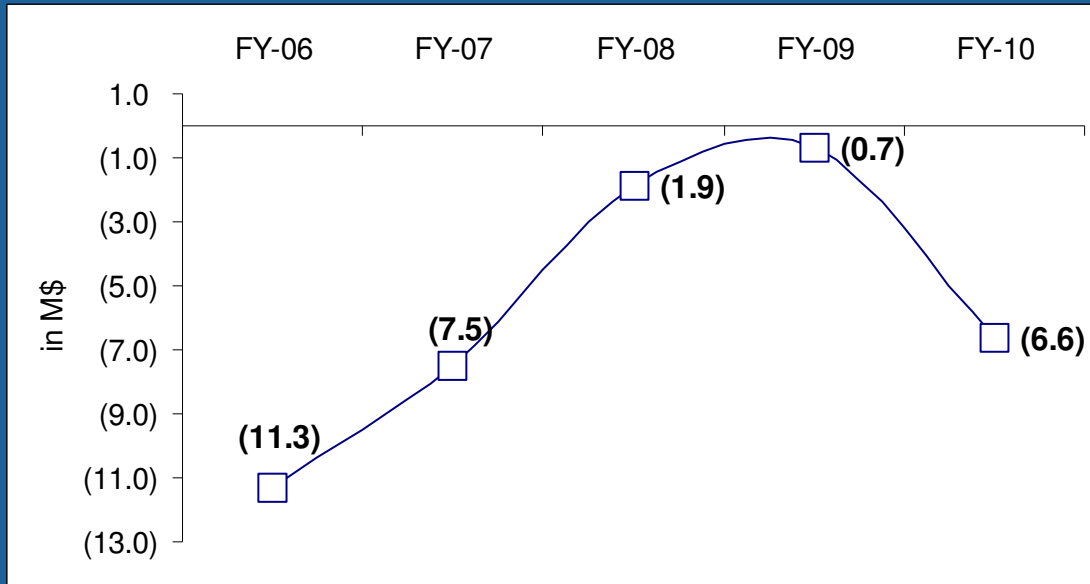
PERTE NETTE



- ✓ La perte nette fortement influencée par une marge brute réduite
- ✓ Dépréciation de \$2.7M de la valeur d'achalandage de Keragis



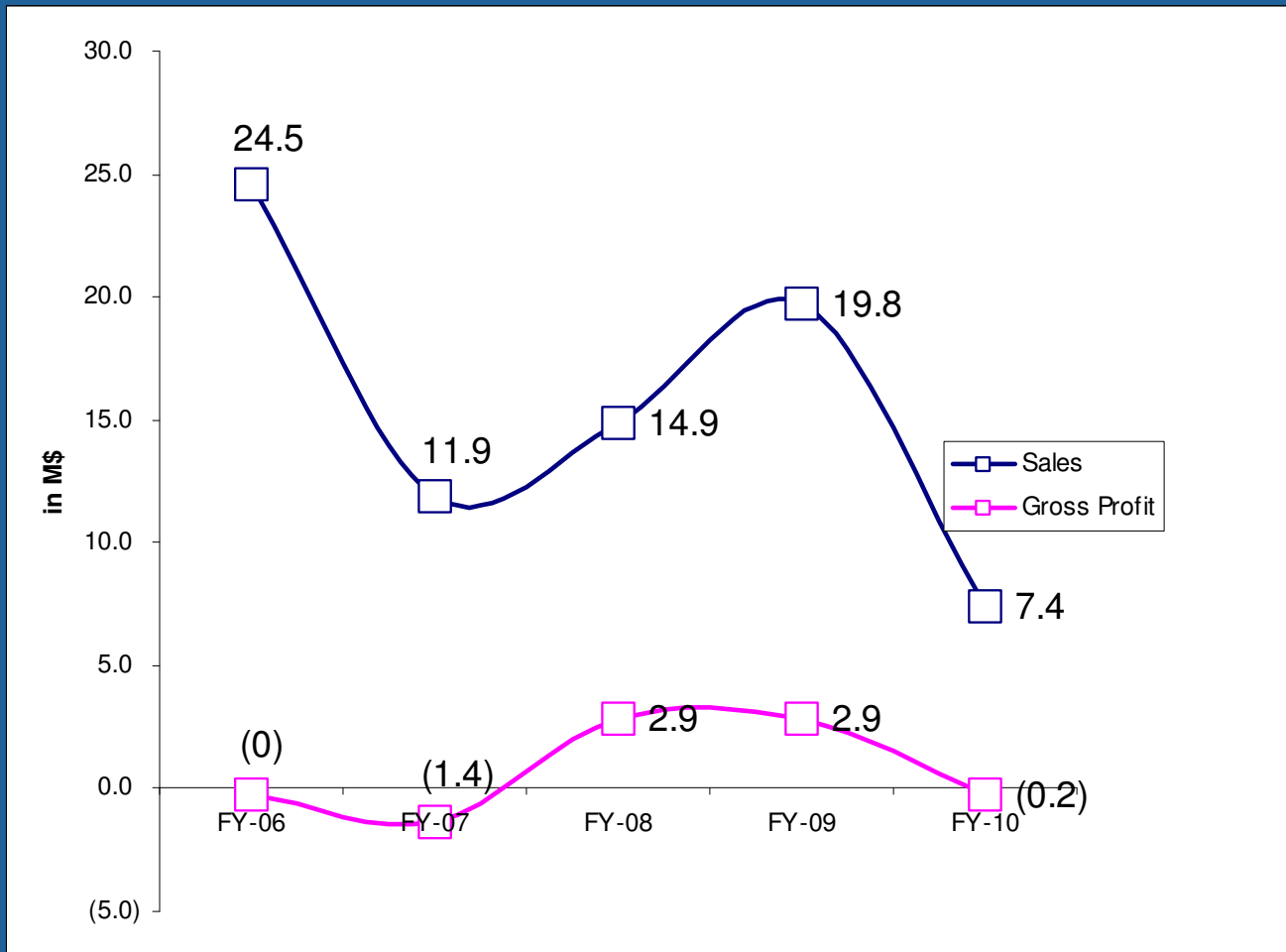
BAIIA



✓ **La tendance positive des dernières années a été annulée par la réduction des revenus**



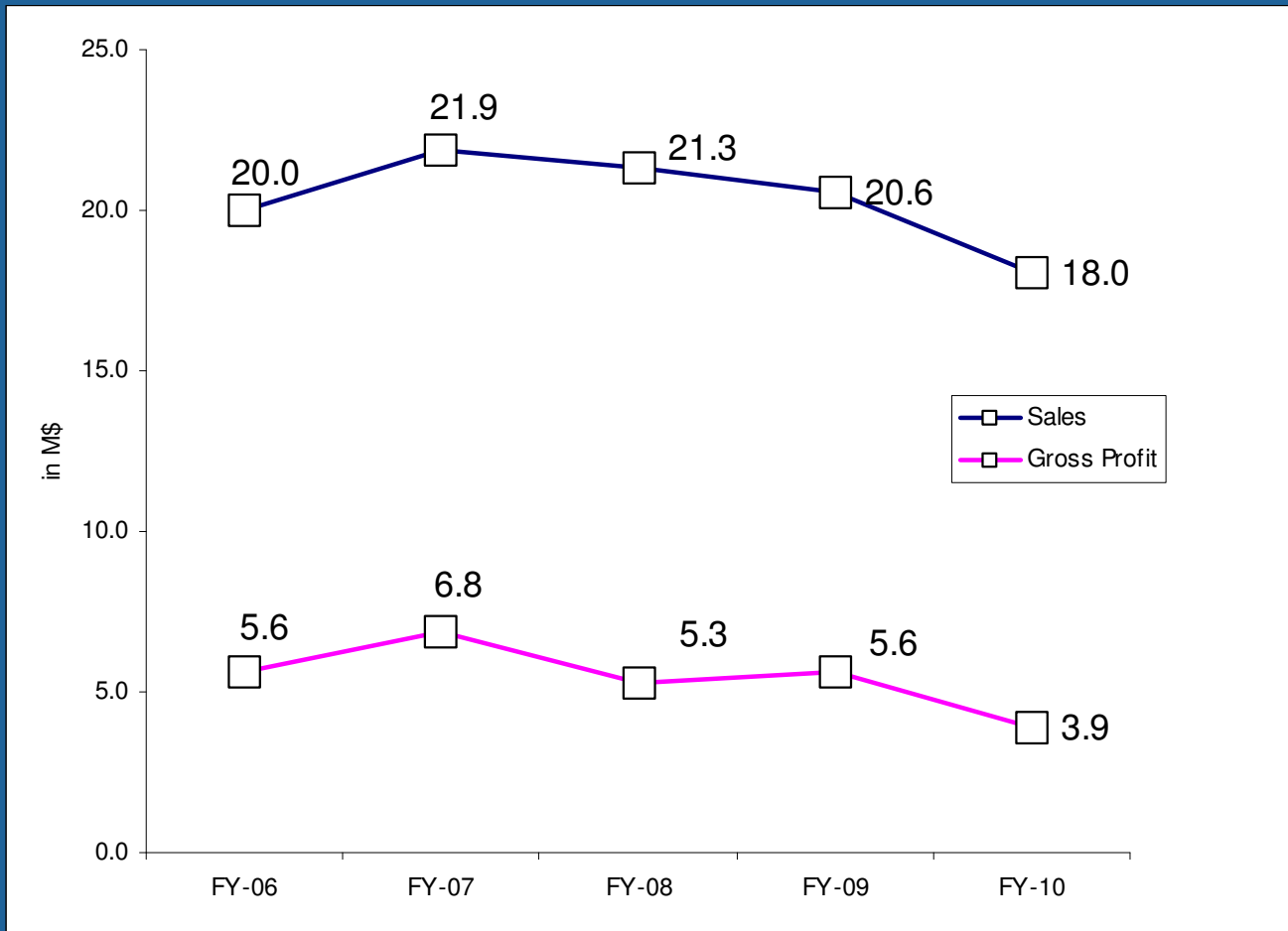
TÉLÉCOMMUNICATIONS



- ✓ **Efforts de repositionnement avec les OEM et les opérateurs**
- ✓ **La gamme de produits est maintenant disponible afin de bien servir les OEM et les clients de produits spécialisés**



COMMUNICATIONS PAR SATELLITE



- ✓ **La gamme MTX bien acceptée et en croissance**
- ✓ **Solide contribution de Keragis**

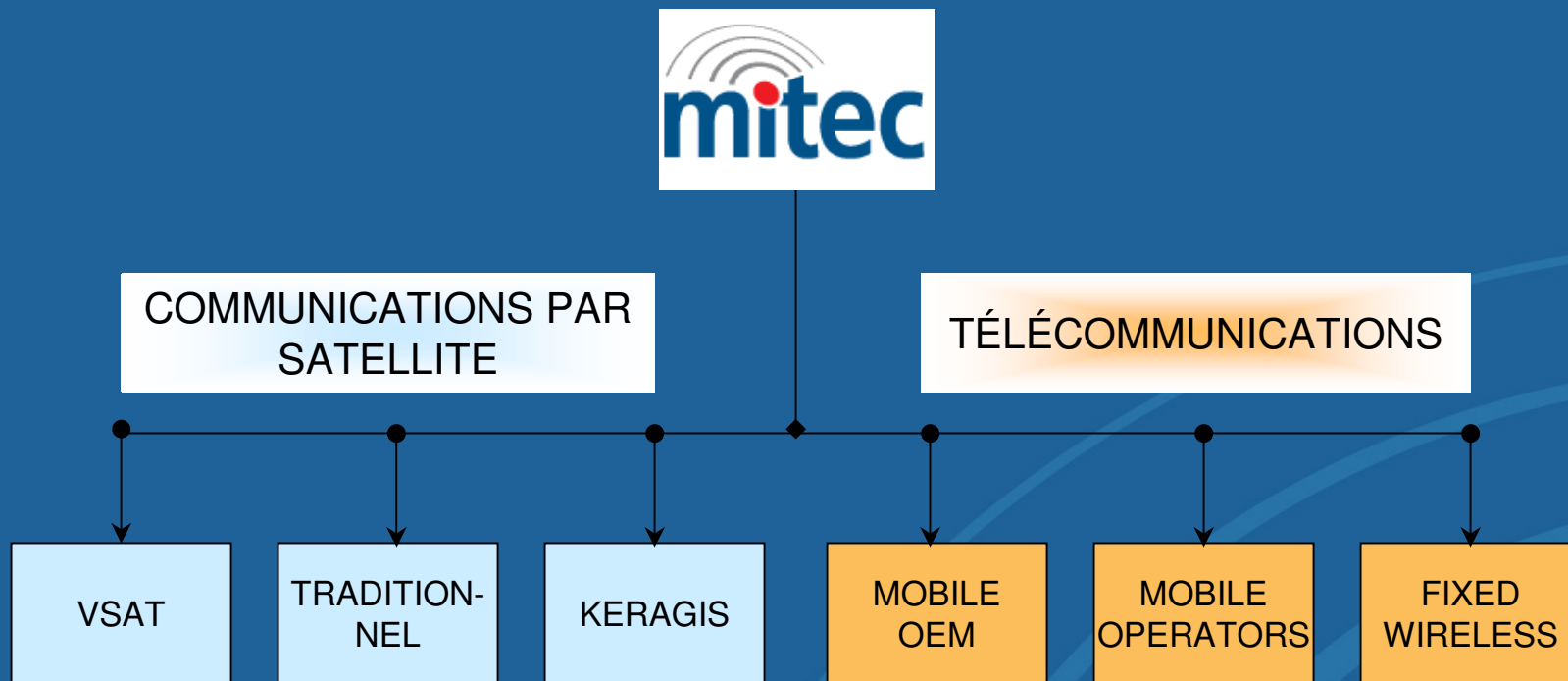


PRÉSENTATION PAR LA DIRECTION

Daniel Piergentili
Président et Chef de la direction



REVUE DES DIVISIONS





STRATÉGIE – AUGMENTATION DE LA VALEUR POUR LES ACTIONNAIRES

- La capitalisation boursière de Mitec est extrêmement sous-évaluée
- Chacune des divisions de la Société a beaucoup plus de valeur que la valeur de la capitalisation boursière actuelle
- Le conseil d'administration de Mitec en a conclu que la valeur des divisions et de la gamme des produits peut être évaluée d'une façon plus juste en les divisant en exploitations distinctes



STRATÉGIE – AUGMENTATION DE LA VALEUR POUR LES ACTIONNAIRES

- Cinq divisions opérationnelles distinctes seront créées:

VSAT

SATCOM TRADITIONNEL

MILITAIRE (KERAGIS)

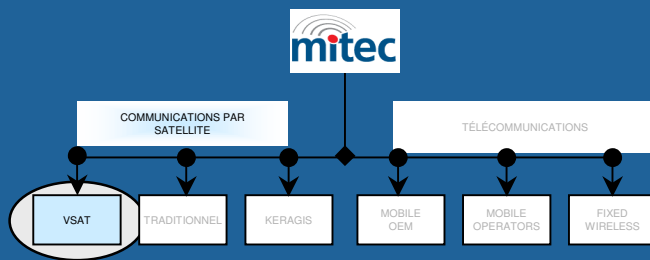
PRODUITS SANS-FIL POUR LES ÉQUIPEMENTIERS

SOLUTIONS SANS-FIL POUR LES OPÉRATEURS

- Chaque division sera structurée dans le but d'assurer des marges brutes positives
- Des stratégies distinctes seront développées pour chaque division afin d'optimiser les valeurs de chacune des divisions opérationnelles



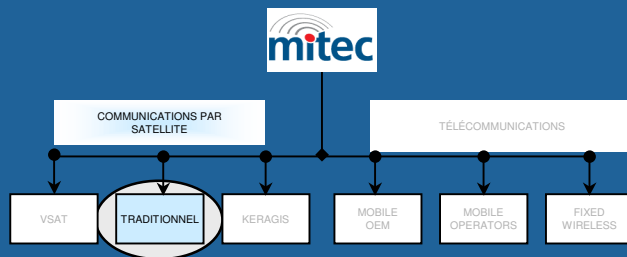
COMMUNICATIONS PAR SATELLITE - DIVISION VSAT



- Revenus et marges brutes soutenus
- Clientèle croissante avec la gamme de nouveaux produits MTX
- La dimension, le poids et la puissance distinguent la gamme de produits



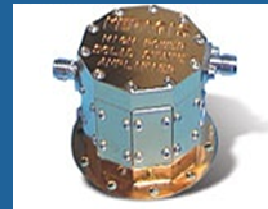
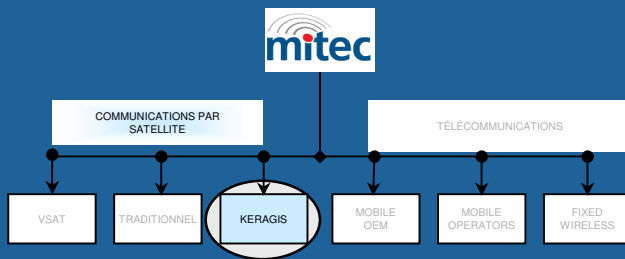
COMMUNICATIONS PAR SATELLITE – DIVISION SATCOM TRADITIONNEL



- Division stable et prévisible
- Marché fixe de faible croissance
- Marque reconnue par les clients
- Les guides d'ondes sont un produit essentiel pour l'industrie en croissance du marché point-à-point
- Faible effort requis en R & D et en marketing



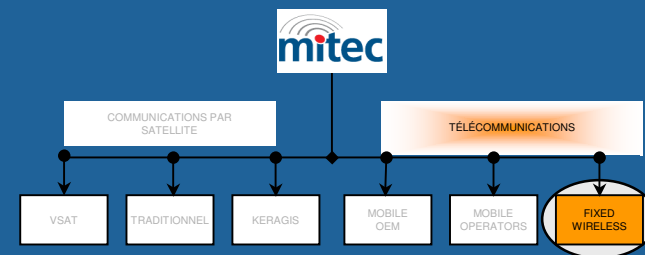
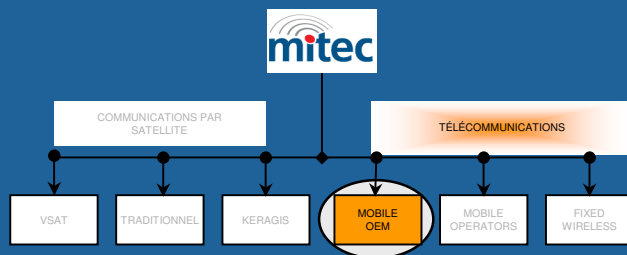
COMMUNICATIONS PAR SATELLITE - DIVISION MILITAIRE



- D'importantes opportunités militaires qui auront comme résultat des programmes d'envergure à long terme avec l'armée américaine et les intégrateurs de systèmes de défense
- La technologie de nouvelle génération des amplificateurs haute puissance à semi-conducteurs fut récemment confirmée lors de l'acquisition de Wavestream par Gilat Satellite et établie à deux fois les revenus passés
- Keragis possède le brevet sur une technologie de rupture pour les mêmes applications
- D'important efforts de R & D et un rigoureux processus de qualification sont exigés afin de favoriser l'expansion future de la division



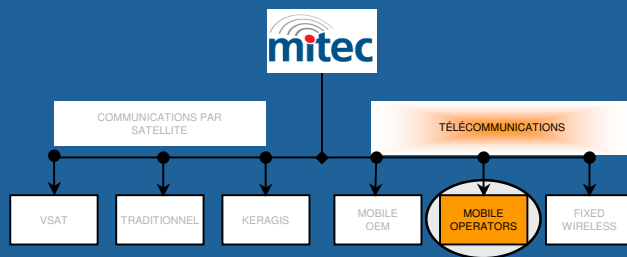
TÉLÉCOMMUNICATIONS – DIVISION DES PRODUITS SANS-FIL POUR LES ÉQUIPEMENTIERS



- Exploitation située à Suzhou, Chine
- Concentration sur la demande croissante de composantes auprès des fournisseurs d'infrastructures sans-fil dans les stations de base pour le montage de nouveaux réseaux de téléphonie mobile ou pour l'amélioration des stations de base existantes
- Les produits se doivent d'être qualifiés dans un premier temps, suivi par une période de large volume de production avec une marge de profit de 25%
- Mitec occupe une position favorable avec Huawei à Suzhou, Chine
- Les duplexeurs à guides d'ondes procurent l'accès à l'industrie croissante du marché point-à-point
- La division exige un investissement continu en capital, en R & D et en commercialisation afin de conserver un statut compétitif



TÉLÉCOMMUNICATIONS – DIVISION SOLUTIONS SANS-FIL POUR LES OPÉRATEURS



- Exploitation située à Montréal dont l'intégration de composantes provient de divers fournisseurs
- Concentration porte sur les marchés ruraux où la couverture est extrêmement compliquée
- Mitec a ciblé les exploitants ruraux nord-américains où il y a peu de compétition par les fournisseurs de Chine
- Industrie dominée par Andrew et Powerwave
- La flexibilité de fabriquer sur commande donne à Mitec un avantage sur la compétition
- Besoin de développement continu dans la technologie des amplificateurs à ondes porteuses multiples afin d'augmenter la puissance et l'efficacité pour conserver un avantage sur la compétition



CONCLUSION DE L'ASSEMBLÉE

Jeffrey A. Mandel

Président exécutif du conseil d'administration



QUESTIONS ET COMMENTAIRES DES ACTIONNAIRES

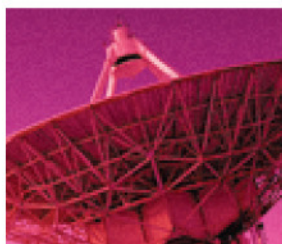


Mise en garde concernant les déclarations prospectives

Certaines déclarations faites dans la présentation ci-jointe constituent des déclarations prospectives. En préparant ces déclarations prospectives, Mitec a formulé plusieurs hypothèses et il y a des risques que les résultats réels diffèrent de façon importante de ceux envisagés par les déclarations prospectives. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives et nous mettons en garde le lecteur contre le fait d'accorder une confiance sans réserve à ces déclarations prospectives. Pour plus de renseignements sur ces hypothèses et ces risques, veuillez consulter le rapport de gestion annuel 2010 daté du 28 juillet 2010, déposé auprès des commissions canadiennes des valeurs mobilières et étant également disponible sur le site Web de Mitec.

Les déclarations prospectives faites dans la présentation ci-jointe représentent les attentes de Mitec au 28 octobre 2010 et, par conséquent, pourraient changer après cette date. Sauf dans la mesure où les lois canadiennes en matière de valeurs mobilières l'exigent, nous ne nous engageons aucunement à mettre à jour ou à réviser ces déclarations prospectives, même à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements ou de l'occurrence d'événements futurs ni pour toute autre raison.

MERCI



COMMUNICATIONS
PAR SATELLITES



COMMUNICATIONS
SANS FIL MOBILES



COMMUNICATIONS
SANS FIL FIXES



DIFFUSION



FACILITER LES COMMUNICATIONS
ENTRE UTILISATEURS DU MONDE ENTIER